

一汽丰田新乡东安店风雪天气工作部署实记

2022年1月21日，新乡市迎来了本年的第二场降雪，本次降雪量大，温度低，路面积雪接近十厘米，下班前，一汽丰田新乡东安店的领导班子提前部署第二天的工作，销售部的伙伴提前到岗打扫积雪，服务部的伙伴分配至各个交通主干道做现场事故巡查。



新乡东安一丰店部分工作场景

1月22日早上服务部的伙伴们早上六点就出发，不畏风雪，根据前一天的部署分散到各个区域，积极开展道路车辆的外拓与救援工作，第一时间对事故车辆进行救援和帮扶。

为了保障顾客的通行以及店内伙伴的上班安全，一汽丰田新乡东安店副总经理毛安宁带领销售部的伙伴们提前一小时到岗，清理道路上以及店内的积雪。伙伴们纷纷拿起铁锹、扫帚等工具，不畏严寒，你铲我扫，相互配合，经过一个多小时的努力，终于将积雪和冰层铲起清除，保障了基本的通行安全。

早上9点10分，冰天雪地中发生交通事故的第一组用户被救援到店，BDC部门的伙伴热情的送上准备好的热茶、早点，用我们的服务温暖人心。作为中国百强经销商旗下的新成员，一汽丰田新乡东安店给大家送去的不单单是方便、安全，更是传递了一份温暖和正能量。

供稿人：新乡东安一丰 孙羽

新乡 北汽



新乡北汽上门送车服务 暖人心

2021年1月，新乡新东安北京店在疫情不便外出期间，销售部为促进销售成交率提升，推出上门送车服务活动。

本次活动时间为：1月10日-1月31日

活动期间共交车：13辆

新乡新东安北京汽车店本着以客户为中心的服务理念，提前一步为购车顾客着想。通过线上沟通意向、介绍车型、订车付款，线下送车到家，增强交车仪式感服务的形式。

让客户不出家门就可以开上新车，这一系列暖心活动不仅提升了销售部的销售成交率，同时也获得了客户的赞扬与好评。

供稿人：新乡新东安北京 李艳云

2021年1月23日，新乡东意长安欧尚店在疫情不便外出期间，为促进销售成交率提升，推出悦享冬日线上团购会活动。

店内结合厂家和店端实际情况，通过抖音、快手、懂车帝三平台在线直播和线下意向客户邀约，举办了年前最后一场汽车团购会。

活动当天，除了全系厂家政策之外，新乡东意长安欧尚店还给出了巨大的优惠让利，抄底的价格以及多重信贷礼遇。对于现场订单成交客户，还能免费参与幸运大抽奖，超值好礼狂享不停。现场订单不断，客户赞不绝口。

现场成交订车8台，最后活动在一片其乐融融的氛围中完美落下帷幕。

供稿人：新乡长安欧尚 李艳云

长安 欧尚



新乡长安欧尚举行悦享冬日线上团购会



请扫码关注
东安控股集团

主办：东安控股集团有限公司 2022年01月第01期

内部刊物 免费阅读 Free Access To Internal Publications



东安控股集团 郑州中原保时捷 预见·年味 系列主题车友活动

2021年1月，东安控股集团旗下郑州中原保时捷，开展预见·年味系列主题车友活动。与广大保时捷车主一起记录那些年关的仪式感和烟火气，见证爱与团圆！

是什么让你发现，就要过年了呢？

“是日历？是街头的广告？是唰唰唰的车票”

“是即将到来的假期？还是期盼已久的年终奖”

是快到过年的时候，街头巷尾的春联

有卖春联成品的，也有手写春联的，早些年福字也都是家里老人亲手拿毛笔写的，再熬上米浆糊。有时还要将福字倒过来贴，寓意“福到了”。



预见·年味 活动车友反馈 实景高清图(部分)

如今儿时那些觉得新鲜难得的已变成了日常事，曾经许多手做的仪式也已被“现成的”代替。但流淌在年里的彼此的爱，从未断流，甚而，是更为细腻与深重的了。因经历过漫长的离别，我们更懂得了什么是思念，也更用心去珍惜每一刻在一起的幸福。

供稿人：郑州中原保时捷 张纯